



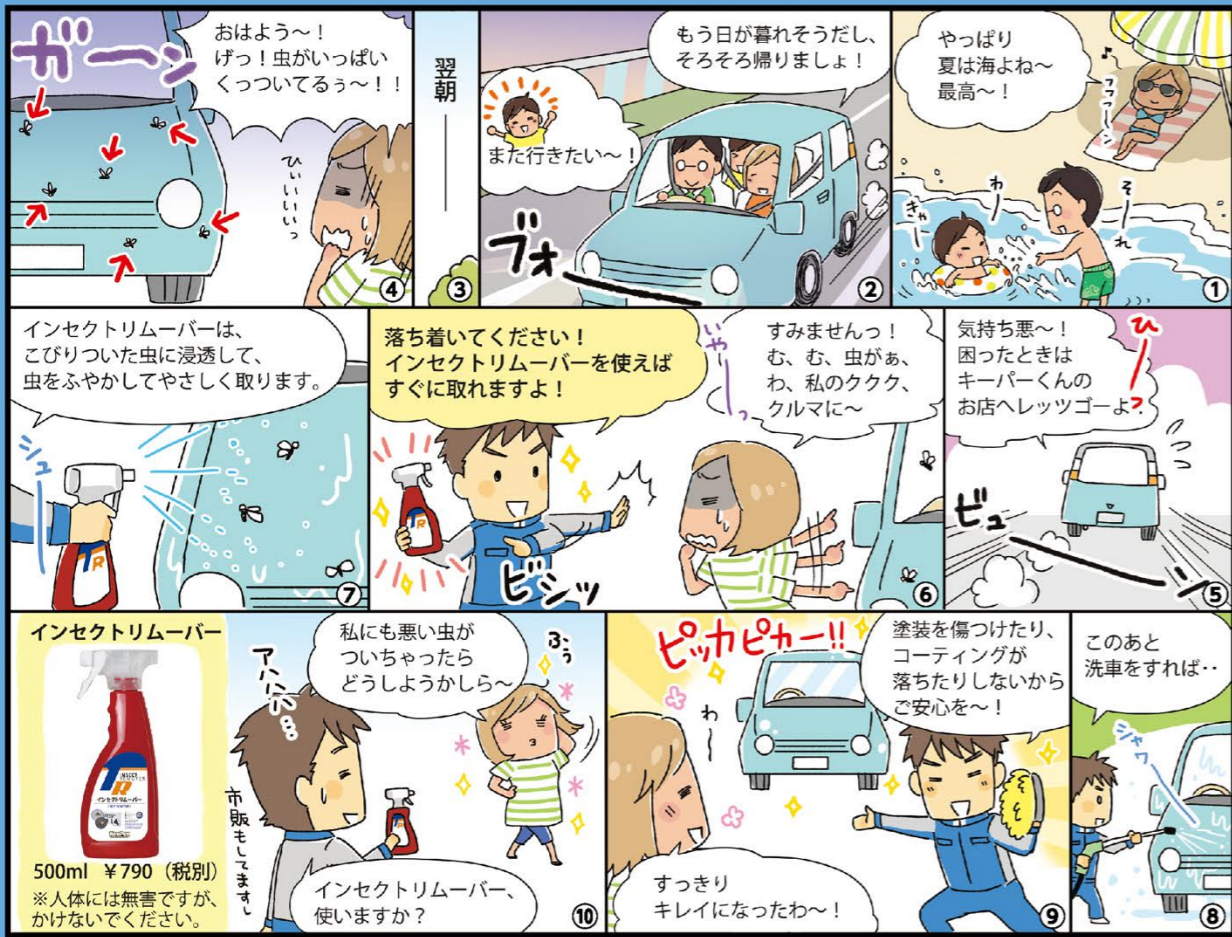
クルマにつく

イヤ～な“虫”…。 なんとかして～!!!

高速道路を走るとボディやガラス窓にくっつく無数の虫の死骸。
自分で洗車するのも気持ち悪い…。
そんなときはキーパーのお店へレッツゴー!!

アイコさん(31歳・主婦)
車種:軽自動車 乗車歴:3ヶ月
洗車:たま～に自分で洗車 性格:スボラの一てんき

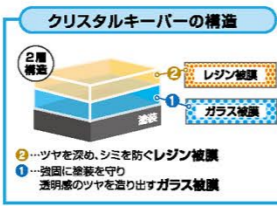
アイコさんの
**クリスタル
キーパー**
はじめて物語



「インセクトリムーバー」は、しつこい虫のこびりつきをふやかして取り除くから、塗装を傷めず安心。
窓に使っても、ボディに使ってもコーティングが落ちることはありません。

インセクトリムーバー

500ml ¥790 (税別)
※人体には無害ですが、
かけないでください。



新車が新車以上に。
今お乗りのお車を、見違えるほど美しく。

CRYSTAL KeepPer. 1番人気、イチオシ。クリスタルキーパー
1年間洗車だけ。ノーメンテナンス。

作業時間 **2時間** (洗車時間含む。お車をお預かりします。)

ファミリーに人気の車種

車種:ステップワゴン
カラー:ホワイト
年式:平成21年
走行距離:63,000km

クルマの状態は?
家族とおでかけに大活躍のステップワゴン。全体的にはキレイだけど、ところどころにカスリキズ、水シミがあるのが玉にキズ…。

After コーティング後

なんとカスリキズもコーティングで消えた!

Before コーティング前



クリスタルキーパーを施工

ファミリーカーは大人気!!

ファミリーカーは、買取会社にとって人気の車種。3社とも「ほしい! おいていて!!」と高評価。キズがあるものの、今おいていくとれるなら、高めに買い取ってくれるとのこと。時期によっても査定価格は変わるようだ。

キズが全然なくて、キレイですね!

カスリキズや水シミがけっこう目立ったが、クリスタルキーパーをかけたことで見事に消えてキレイに! 人気車種ゆえにコーティング前の査定価格も高額であったが、コーティング後はプラスアルファ価格がアップした。どの会社も「うちに買い取らせてください!」と引っぱりだこだった。

	【コーティング前 査定価格】		【コーティング後 査定価格】		
A社	100万円	➔	A'社 115万円	15万円 UP!	115%UP!
B社	95万円	➔	B'社 98万円	3万円 UP!	103%UP!
C社	100万円	➔	C'社 110万円	10万円 UP!	110%UP!



“ぱっと見の第一印象”で査定がアップすることが明らかに!
定期的にコーティングすれば、
査定価格はもっと上がります!

クルマの査定方法は3社ともほぼ同じ。まずは車検証を確認し、外装、内装、エンジンルーム、下回り等をチェックし、キズの有無などを見る。そのほか、走行距離や車検時期、色、年式、グレードを総合的に見た上で、相場を割り出す。相場は、ネットで販売されている最安値の価格が基準になっているようだ。それはユーザーが中古車を選ぶとき、ネットで調べてなるべく安いクルマを選ぶためだ。取材時期は7月中旬。このタイミングで売るとお盆の商戦に間に合うため、買取価格が高くなるケースもあるようだ。

このような査定事情があれども、一度「クリスタルキーパー」をコーティングすれば、査定価格はアップすることは明らか。新車時から定期的にコーティングをかけ、大切にクルマに乗ってれば、査定金額はもっと上がるかもしれない。

査定アップのポイント

- 1.新車の時から、定期的にコーティングをし、ぱっと見のキレイさを保つ!**
売る直前にコーティングをかけただけでも査定価格が上がるのなら、定期的にコーティングをかければもっとキレイな印象を与え、査定が上がるはず!
- 2.ネットで自分の車の価格を知っておこう!**
買取会社はネットで相場を確認することもあるようだ。自分のクルマの相場をチェックして、上手に交渉しよう。
- 3.愛車のセールスポイントは、しっかり伝えよう!**
提示される価格はあくまで相場。価格交渉が基本なので、自分のクルマの良さや想いを熱く伝えて、査定価格を上げてもらおう。
- 4.買取時期を見極めよう!**
クルマの売れる時期の1ヶ月前くらいに買取してもらおうと査定価格が高めになることがあります。買取会社の方に質問して、一番いい時期に買い取ってもらおう。